

ტრენინგ-ცენტრი „ერუდიო“ აცხადებს სტაჟირებას გაყიდვების მიმართულებით.

**ძირითადი ფუნქცია-მოვალეობები:**

- პოტენციური კლიენტების მოძიება და კომპანიის მომსახურებების შეთავაზება;
- კლიენტების ბაზების ფორმირების, დამუშავებისა და ანალიზის პროცესში ჩართულობა;
- პოტენციურ კლიენტებთან სატელეფონო ზარების განხორციელება.
- პარტნიორ კომპანიებთან ურთიერთობა და კომუნიკაცია;
- პროდუქტების გაყიდვის სტრატეგიის შემუშავება;
- პერსონალური და გუნდური გეგმის შესრულება.

**საკვალიფიკაციო მოთხოვნები:**

- უმაღლესი განათლება ან დამამთავრებელი კურსის სტუდენტი;
- საოფისე პროგრამების (MS Office) მაღალ დონეზე ცოდნა;
- ინგლისური ენის სასაუბრო დონეზე ფლობა;

**პიროვნული თვისებები:**

- კომუნიკაბელურობა, ენერგიულობა, შრომისმოყვარეობა;
- გამართული მეტყველების და პრეზენტაციის უნარი;
- დეტალებსა და შედეგებზე ორიენტირებულობა;
- დაგეგმვისა და ორგანიზების უნარი;
- დროის მენეჯმენტი.

**გამოსაცდელი ვადა:** 3 თვე

**სამუშაოს ტიპი:** სრული განაკვეთი

**სამუშაო დღეები:** ორშაბათი-პარასკევი

**სამუშაო საათები:** 10:00-19:00

**ანაზღაურება** განიხილება ინდივიდუალურად.

თანამშრომლობის შემთხვევაში “ერუდიო” იზრუნებს სტაჟიორის პიროვნულ ზრდასა და განვითარებაზე და უზრუნველყოფს მას საჭირო მატერიალურ-ტექნიკური საშუალებებით.

დაინტერესებულ პირებს, გთხოვთ, გამოაგზავნოთ რეზიუმე ელფოსტაზე [ani.nozadze@loialte.com.ge](mailto:ani.nozadze@loialte.com.ge) და  
სათაურის ველში მიუთითოთ პოზიციის დასახელება.

წარმატებას გისურვებთ.