

ტრენინგ-ცენტრი „ერუდიო“ აცხადებს სტაჟირებას გაყიდვების დეპარტამენტში.

ძირითადი ფუნქცია-მოვალეობები:

- პოტენციური კლიენტების მოძიება და კომპანიის მომსახურებების შეთავაზება;
- კლიენტების ბაზების ფორმირების, დამუშავებისა და ანალიზის პროცესში ჩართულობა;
- პოტენციურ კლიენტებთან სატელეფონო ზარების განხორციელება.
- პარტნიორ კომპანიებთან ურთიერთობა და კომუნიკაცია;
- პროდუქტების გაყიდვის სტრატეგიის შემუშავება;
- პერსონალური და გუნდური გეგმის შესრულება.

საკვალიფიკაციო მოთხოვნები:

- უმაღლესი განათლება ან დამამთავრებელი კურსის სტუდენტი
- საოფისე პროგრამების (MS Office) მაღალ დონეზე ცოდნა;
- ინგლისური ენის სასაუბრო დონეზე ფლობა;

პიროვნული თვისებები:

- კომუნიკაბელურობა, ენერგიულობა, შრომისმოყვარეობა;
- გამართული მეტყველების და პრეზენტაციის უნარი;
- დეტალებსა და შედეგებზე ორიენტირებულობა;
- გუნდური მუშაობის უნარი;
- დაგეგმვისა და ორგანიზების უნარი;
- დროის მენეჯმენტი.

გამოსაცდელი ვადა: 3 თვე

სამუშაოს ტიპი: სრული განაკვეთი

სამუშაო დღეები: ორშაბათი-პარასკევი

სამუშაო საათები: 10:00-19:00

ანაზღაურება განიხილება ინდივიდუალურად.

თანამშრომლობის შემთხვევაში “ერუდიო” იზრუნებს სტაჟიორის პიროვნულ ზრდასა და განვითარებაზე და უზრუნველყოფს მას საჭირო მატერიალურ-ტექნიკური საშუალებებით.

დაინტერესებულ პირებს, გთხოვთ, გამოაგზავნონ რეზიუმე ელფოსტაზე: career@loialte.com.ge. სათაურის ველში მიუთითეთ პოზიციის დასახელება.

წარმატებას გისურვებთ.